

Vacature: Ervaren Verkoopmedewerker

Standplaats: Barendrecht

Opleidingsniveau: MBO

Dienstverband: Fulltime



Over INHUIS Plaza

INHUIS Plaza is een jonge en dynamische (web)winkel, gespecialiseerd in een ruim assortiment raamdecoratie en zonwering op maat. Wij hebben een drukbezochte webshop en drie ruime showrooms waar wij onze klanten adviseren in maatwerk voor elk raam en elke kamer. Service en kwaliteit zijn bij ons de belangrijkste pijlers.

Ons team bestaat uit jonge creatieve mensen en ervaren specialisten. Juist deze combinatie maakt van INHUIS Plaza een sterk en gezellig bedrijf. We weten nieuwe ontwikkelingen samen te voegen met kennis uit de branche. We werken hard, maar wel met plezier. Vanwege de uitbreiding van ons team zijn wij op zoek naar een commerciële collega voor onze showroom in Barendrecht.

Wat zijn jouw taken:

- adviseren van klanten in de showroom
- telefonisch adviseren van klanten met heel specifieke productwensen
- uitwerken en opvolgen van offertes
- controleren van bestellingen

Wat verwachten wij van jou:

- een afgeronde MBO opleiding in deze richting
- minimaal 3 jaar vergelijkbare werkervaring, in deze branche is een pre
- je kunt overweg met MS Office (Word, Excel, Outlook)
- je hebt affiniteit met onze producten
- je bent een ambitieuze verkoper met doorzettingsvermogen
- je hebt verantwoordelijkheidsgevoel en overzicht
- je bent secuur en gestructureerd
- je bent beschikbaar voor 32-40 uur per week
- je bent ook beschikbaar op zaterdagen

Hoe ziet jouw dag eruit?

Je komt binnen en groet je collega's van de klantenservice. Je vraagt of er nog bijzonderheden zijn en of er al informatie is over de levertijd van de duurzame houtsoorten bij leverancier X. Moet dat nog opgepakt worden?

Je pakt een kop koffie en opent je mail. De familie de Vries heeft gereageerd op jouw offerte voor de shutters en de gordijnen voor de woonkamer en keuken. Ze zijn zo enthousiast en willen nu ook graag een offerte voor de vier slaapkamers op de bovenverdieping van hun nieuwbouwhuis. Je besluit een afspraak met hen te maken, want zo'n grote bestelling verdient de juiste aandacht en mevrouw de Vries heeft behoefte aan wat extra stijladvies. Je besluit hen kaartjes te sturen voor de woonbeurs waar je over 3 weken aan deelneemt. Daar kunnen ze vast voldoende inspiratie voor de inrichting opdoen! Er komt een leuk stel de showroom binnenlopen dus je staat op om hen te helpen. Voor je het weet zit je aan het eind van de middag nog 4 nieuwe offertes uit te werken en sluit je dag af door nog enkele offertes na te bellen. Met een tevreden gevoel ga je 's avonds weer naar huis!

Wat bieden wij:

Een fijne werkomgeving in een dynamisch bedrijf, waarin we dagelijks bezig zijn onszelf en onze producten te verbeteren en vernieuwen. We zijn flexibel en collegiaal. We bieden je een marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Solliciteren?

Is deze baan op jouw lijf geschreven? Stuur ons dan nu jouw cv en motivatie naar info@inhuisplaza.nl onder vermelding van sollicitatie verkoopmedewerker binnendienst. Je kunt je sollicitatie richten aan Benny Meeusen.